

10 BIJOUX TENDANCE À VENDRE SUR UN MARCHÉ DE NOËL

Par : Pauline Perles Co



0 minutes

Quels bijoux vendre sur un marché de Noël ?

1. Les bijoux de nez.

• Declinez-les en camel, cacao et beige, des teintes très présentes cet hiver.



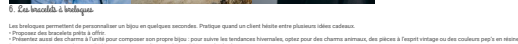
- Une broche se porte sur un manteau, une écharpe, un col roulé ou un chapeau. C'est une pièce cadavre simple, qui prend peu de place sur la table.
- Elles ne sont pas portées en parure de mariage.
- Elles sont portées par des personnes âgées en hiver.
- Elles sont portées par des personnes âgées en hiver.

Les pièces gemmes séduisent ceux qui aiment les bijoux qui ont du sens. Chaque pierre a sa symbolique, un argument utile pour engager la conversation sur votre stand. Et en plus, cette année encore les bijoux en pierres naturelles font partie des tendances hivernales. Pour étoffer vos fiches produits, notre guide des pierres fines détaille l'origine et la symbolique de chaque pierre.



Les boucles d'oreilles ont une valeur sûre. Vos visiteurs repartent avec un bijou fini, à offrir ou à vendre. Pensez aussi à ajouter une collection de clips d'oreilles et d'earriffs. Ils conviennent aux clients

Sur un marché de plein air, l'acier inoxydable a un vrai avantage : il résiste bien à l'humidité et à l'oxydation. Vos clients peuvent le porter au quotidien, sans craindre qu'il noircisse. Il existe en version brute comme en version dorée. De quoi plaire au plus grand nombre !



Les bijoux permettent de penser à un bijou en quelques secondes. Pourquoi quand un client trouve une platière idéale cadeau :

- Proposer des bracelets prêts à offrir
- Présenter une des chaînes à offrir pour correspondre aux propres bijoux
- Pour faire les bracelets bicolores, opter pour des chaînes extérieures.

Pour vous inspirer, consultez nos 4 sites pour personnaliser vos bijoux DIY avec des bracelets :

Les bijoux en cristal captent la lumière des guirlandes et attirent l'œil sur un stand de décembre. Ils s'adressent à celles qui cherchent une pièce de fête pour Noël ou le Nouvel An.

- Proposer des boucles d'oreilles, des pendentifs ou des colliers en perles facettées.
- Insister sur les bijoux de saison : boucles, mais aussi, si c'est le cas, bagues nuptiales.



- Perles, diadème, bagues, boucles – quelques pièces à thème donnent le ton de votre étend. Jouez sur le burlesque, le doux et le vert sapin.
- Proposez des boucles d'oreilles festives.
- Ajoutez un petit bijou à l'écharpe avec une note colorée ou une papillote.

Un bracelet en tissage demande du temps de création. Il se positionne donc sur une gamme un peu plus haute. Cependant il est l'avantage d'être tendance, uniques et plébiscités des acheteuses.
Des boucles d'oreilles tissées, une manchette colorée ou des bagues en tissage brick stitch feront toujours leur effet sur un stand !
Rue de la République 10, 44000 Nantes



Les bijoux en résine sont légers, colorés et agréables à porter toute la journée. Sur ce stand, ils démontrent un effort plein de pays et attirent le regard.

- Choisissez des couleurs en série ou des formes tendancielles, comme les nœuds ou les silhouettes. Les techniques manuelles existent notamment en chichaol, gresat et ...
- Utilisez des qualités de résine, comme les fleurs multicolores, les résines opaques, pour des colliers et des boucles d'oreilles.
- Associez les à des apertifs doux ou apertifs pour un rendu plus original.

Les bijoux en résine sont les bijoux les plus faciles à fabriquer. Retrouvez aussi toute la gamme de composants en résine sur www.bijoux-en-resine.com

Finis de ses bœches, n'apas surrues ni aris inavolable : vous avez de nusi rompre un shod vout et durs l'air du terreu. Choisissaz vos redaires, lances, urus, et n'apas bœures un modile : rras de romr a un vitin

Le résultat



TENDANCE

10 BIJOUX À VENDRE
SUR LES MARCHÉS
DE NOËL